

การพัฒนาระบบบัญชีคุ้มครองคู่สัญญา (Escrow Account) เพื่อความเป็นธรรม

นายอุทัยนา สุกนิวงศ์



ศูนย์วิทยบรังษายอด
วิทยานิพนธ์นี้เป็นส่วนหนึ่งของการศึกษาตามหลักสูตรปริญญาดิศศรนามบัณฑิต

ภาควิชานิติศาสตร์

บัณฑิตวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

พ.ศ. 2539

ISBN 974-634-457-9

ลิขสิทธิ์ของบัณฑิตวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

I 17465369

DEVELOPMENT OF ESCROW SYSTEM
FOR THE FAIRNESS OF ALL PARTIES CONCERNED

MR. YUTHANA SUTHIPONG

A Thesis Submitted in Partial Fulfillment of the Requirements
for the Degree of Master of Laws

Department of Law

Graduate School

Chulalongkorn University

1996

ISBN 974-634-457-9

หัวข้อวิทยานิพนธ์ : การพัฒนาระบบบัญชีคุ้มครองค่าสัมภาระ (Escrow Account) เพื่อความเป็นธรรม
 โดย : นายยุทธนา สุกชิพงศ์
 ภาควิชา : นิติศาสตร์
 อาจารย์ที่ปรึกษา : รองศาสตราจารย์ประลักษณ์ ใจวิไลกุล
 อาจารย์ที่ปรึกษาร่วม : อาจารย์ไพศาล บัณฑิตยานนท์

บัณฑิตวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย อนุมัติให้นับวิทยานิพนธ์ฉบับนี้เป็นส่วนหนึ่ง
 ของการศึกษาหลักสูตรบัณฑิตวิทยาลัย

คณบดีบัณฑิตวิทยาลัย

(รองศาสตราจารย์ ดร.สันติ ถุงสุวรรณ)

คณะกรรมการสอบวิทยานิพนธ์

ประธานกรรมการ

(รองศาสตราจารย์ไพฑูรย์ คงสมบูรณ์)

อาจารย์ที่ปรึกษา

(รองศาสตราจารย์ประลักษณ์ ใจวิไลกุล)

อาจารย์ที่ปรึกษาร่วม

(อาจารย์ไพศาล บัณฑิตยานนท์)

กรรมการ

(อาจารย์พัลลภ กฤตยานนท์)

กรรมการ

(อาจารย์อมร อันรุษชิก)

พิมพ์ต้นฉบับปกด้วยอวัยวานิพนธ์ภายในกรอบสีเขียวเพียงแผ่นเดียว

บุญนา สุทธิพงศ์ : การพัฒนาระบบบัญชีคุ้มครองคู่สัญญา (ESCROW ACCOUNT) เพื่อความเป็นธรรม (DEVELOPMENT OF ESCROW SYSTEM FOR THE FAIRNESS OF ALL PARTIES CONCERNED) อ.ที่ปรึกษา : รศ.ประสิทธิ์ ไนวีไถกุล ; อ.ที่ปรึกษาร่วม : อ.ไพศาล บัณฑิตยานนท์, 134 หน้า. ISBN 974-634-457-9

ในการวิจัยครั้งนี้ได้ทำการศึกษาวิเคราะห์หลักกฎหมายในการให้ความคุ้มครองในการซื้อขาย อสังหาริมทรัพย์ อันเป็นการให้ความคุ้มครองต่อผู้ซื้อที่ดินหรือบ้านจัดสรร หรืออาคารชุด เนื่องจากกฎหมายที่เกี่ยวเนื่องกับอสังหาริมทรัพย์ ดังเช่น ประกาศของคณะกรรมการปฏิรูป ฉบับที่ 286 และพระราชบัญญัติอาคารชุด (พ.ศ.2522) หลักกฎหมายในลักษณะที่จะนำมาใช้ในการคุ้มครองผู้ซื้อผู้บริโภคในการที่มีการผ่อนชำระเงิน ค่างวดก็ตี กฎหมายทึ่งสองส่วนนี้ยังมีความไม่สมบูรณ์และไม่สามารถนำมาใช้อย่างมีประสิทธิภาพ ใน การคุ้มครองผู้บริโภคหรือผู้ซื้อในการผ่อนชำระเรื่องการซื้อขาย การซื้อที่ดิน หรืออาคารชุด หรือที่อยู่อาศัยแล้วแต่กรณี ดังนั้น วิทยานิพนธ์ในเรื่องนี้ จึงได้ทำการศึกษาหลักเกณฑ์เกี่ยวกับเรื่อง escrow agent ที่มีการใช้ในต่างประเทศ ดังเช่น สหรัฐอเมริกา เป็นต้น

จากการศึกษาเรื่อง escrow account ในลักษณะก่อสร้าง ๆ ของสหรัฐอเมริกา ได้พบว่าหลักเกณฑ์ในเรื่อง escrow account นี้ สามารถนำมาใช้อย่างมีประสิทธิผลในสหรัฐอเมริกา ด้วยมีระบบกฎหมายที่รองรับประกอบกับสภาพและสังคมและเศรษฐกิจอันทำให้ผู้ประกอบธุรกิจสังหาริมทรัพย์ ผู้ซื้อ และ escrow agent ต่างได้รับความคุ้มครองและได้รับประโยชน์อย่างเหมาะสม จึงเป็นวิธีที่ป้องกันไม่ให้ผู้ประกอบธุรกิจ อสังหาริมทรัพย์ทำการฉ้อฉล หรือเอารัดเอาเบรียบผู้บริโภค

อย่างไรก็ตาม หลักเกณฑ์ในเรื่อง escrow account หากนำมาใช้ในธุรกิจสังหาริมทรัพย์ ในประเทศไทยแล้ว อาจก่อให้เกิดปัญหาทางด้านกฎหมายได้ ด้วยระบบกฎหมายที่แตกต่างกัน เพราสหรัฐ-อเมริกานั้น เป็นประเทศที่ใช้ระบบ common law ซึ่งหลักกฎหมาย trust มาใช้รองรับในการดังกล่าว ส่วนประเทศไทยนั้น เป็นระบบประมวลกฎหมาย ซึ่งตามประมวลกฎหมายแพ่งและพาณิชย์ มาตรา 1686 ได้บัญญัติห้ามให้นำกฎหมาย trust มาใช้ในประเทศไทย นอกจากนั้นแล้วประเทศไทยยังไม่มีประสบการณ์ในเรื่องการนำหลักเกณฑ์ escrow account มาใช้ รวมตลอดทั้งคุณสมบัติของบุคคลหรือนิติบุคคลที่จะทำหน้าที่ escrow agent ยังไม่อาจที่จะกำหนดได้โดยเด็ดขาดว่าควรจะเป็นบุคคลใด และสถาบันใด และปัญหาสุดท้าย ประชาชนโดยทั่วไปแล้วยังไม่มีความรู้ความเข้าใจในเรื่อง escrow agent โดยเฉพาะอย่างยิ่ง ผู้ประกอบการธุรกิจสังหาริมทรัพย์ต่างมีความเห็นโดยแยกคัดค้านในการที่จะนำหลักการ escrow account มาใช้ในธุรกิจสังหาริมทรัพย์ ผลแห่งการศึกษาจึงสรุปได้ว่า กฎหมายไทยที่อาจนำมาปรับใช้ในเรื่องนี้ ควรจะเป็นหลักกฎหมายในเรื่องด้วยกันร่วม ตามประมวลกฎหมายแพ่งและพาณิชย์ มาตรา 805 มาใช้บังคับ ส่วนปัญหาเรื่องระยะเวลาการโอนกรรมสิทธิ์ในเงินดาวน์นี้ ได้เสนอให้กำหนดเป็นข้อสัญญาในลักษณะ ข้อรับรองของผู้ซื้อที่จะต้องชำระตามงวดเพื่อให้ด้วยแทนรวมรวมชำระให้ผู้ขายเพื่อแก้ไขปัญหาในเรื่องดังกล่าว ซึ่งผู้ซื้อกับผู้ขายอาจกำหนดให้กับการโอนกรรมสิทธิ์ในเงินดาวน์บางส่วนในระหว่างช่วงชำระเงินดาวน์ให้แก่ผู้ขายก็ได้ตามแต่จะตกลงกัน โดยความสัมพันธ์ตามกฎหมายระหว่างคู่สัญญาทุกฝ่ายจะเป็นไปตามหลักกฎหมายในเรื่องด้วยกัน

ภาควิชา นิติศาสตร์
สาขาวิชา นิติศาสตร์
ปีการศึกษา 2538

ลายมือชื่อนิสิต
ลายมือชื่ออาจารย์ที่ปรึกษา
ลายมือชื่ออาจารย์ที่ปรึกษาร่วม Dr. 228

พิมพ์ดันจับบทด้วยอักษรไทยนิพนธ์ภาษาไทยในกรอบสีเขียวที่เพียงแผ่นเดียว

C471071 : MAJOR LAW

KEY WORD : ESCROW ACCOUNT/CONSUMER PROTECTION

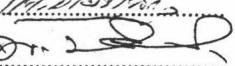
YUTHANA SUTHIPONG : DEVELOPMENT OF ESCROW SYSTEM FOR THE FAIRNESS
OF ALL PARTIES CONCERNED. THESIS ADVISOR : ASSO.PROF.PRASIT
KOVILAIKOO; THESIS CO-ADVISOR : PAISAN BUNDITYANOND. 134 pp.
ISBN 974-634-457-9

The aim of this research is to analyze legality in protectives of buying and selling of real estate, specifically, or condominium. The current real-estate laws, such as the Revolution Council's Proclamation No.286 and the Condominium Act (B.E. 2522), are not sufficiently comprehensive and thus can not be used effectively in terms of consumer protection, especially when installment is involved in land, housing or condominium transactions. This thesis has consequently studied criteria on escrow agent used or practiced ahead, such as in the United States of America.

From a broad review of escrow account in the United States, it has been found that escrow account has been used effectively. This is due to appropriate legal system that serves well with American social and economic landscapes. This in turn results in equal protection and benefit sharing among real estate dealers, consumers and escrow agents. Consequently, the escrow account can prevent unfair dealing in real estate business.

However the idea of escrow account, if applied in real estate business in Thailand, may cause problems in terms of legal system. There are differences between Thai and American legal systems. The U.S. has common law system which codifies trust law to be used in real estate business. On the other hand, Thailand has code law. The Civil and Commercial Code, section 1686, prohibits the use of trust law in Thailand. In addition, Thailand has had no experience on implementing escrow account, and requirements for persons or juristic persons who can act as escrow agents have not been set. Finally, general public does not have sufficient knowledge about escrow agent especially real estate dealers who argue among themselves whether escrow account should be used in this business. Results of this study show that Thai law may be adopted in terms of dual agent according to the Civil and Commercial Code, section 805. The problem about time schedule on transferring ownership of down-payment may be solved by stating in the contract as buyer's guarantee to pay installment collected by dual agent on behalf of dealer. Buyer and dealer may agree to transfer ownership on a part of down-payment while installments are still being paid to the dealer. The relationship between all parties in contract shall follow legal criteria in term of agent.

ภาควิชา นิติศาสตร์
สาขาวิชา นิติศาสตร์
ปีการศึกษา 2538

ลายมือชื่อนิสิต 
ลายมือชื่ออาจารย์ที่ปรึกษา 
ลายมือชื่ออาจารย์ที่ปรึกษาร่วม 



กิตติกรรมประกาศ

วิทยานิพนธ์ฉบับนี้สำเร็จลงได้ด้วยความกรุณาอย่างอิ่งของท่านรองศาสตราจารย์ประสิกน์ โรวีไอลกุล และท่านอาจารย์ไฟศาลา บัณฑิตยาณนท์ ที่ได้ให้ข้อแนะนำและแหล่งข้อมูลตลอดจนแนวความคิดซึ่งเป็นประโยชน์อย่างอิ่งในการทำวิทยานิพนธ์ ตลอดจนมุมมองที่สำคัญจะจำเป็นในการกำหนดขอบเขตของวิทยานิพนธ์นี้

ผู้เขียนขอรับขอบเขตเป็นอย่างสูงต่อท่านรองศาสตราจารย์ไฟศาลา คงสมบูรณ์ ก็ได้กราบบังคมทีเป็นประธานสอบวิทยานิพนธ์และท่านอาจารย์อมร อุไรชิกรและท่านอาจารย์พัฒนา กฤตยาณวัช ที่กรุณาสละเวลาเป็นกรรมการสอบวิทยานิพนธ์ตลอดจนคำชี้แนะในการแก้ไขและปรับปรุงวิทยานิพนธ์ฉบับนี้ให้สมบูรณ์ยิ่งขึ้น

ขอขอบคุณเพื่อน ๆ ร่วมสำนักงานกฎหมายสยามนิติที่ได้ให้กำลังใจ และด้านอื่น ๆ ขอขอบคุณเพื่อนร่วมบุรุษปวิญญาโททุกคนที่ให้ความช่วยเหลือเกื้อกูลตลอดจนให้กำลังใจในงานที่บุกอุปสรรค โดยเฉพาะอย่างอิ่ง คุณสันนกา ประกอบกิจ คุณนิภา เสพกินนร คุณเกียรติศักดิ์ ภะสิริกุล และอีกหลายท่านที่มิได้กล่าวนามไว้ ณ ที่นี่

ขอขอบคุณเจ้าหน้าที่ห้องสมุดคณะนิติศาสตร์ ผู้ดูแลห้องสมุด มหาวิทยาลัยที่ให้ความช่วยเหลือ และค้นคว้าเอกสารต่าง ๆ ขอขอบคุณพิมล จงวนานนท์ และคุณสมบูรณ์ มีเวช ในการอนเคราะห์อุปกรณ์การพิมพ์ คุณสรีสวัสดิ์ วินดรัตน์ แห่งสมาคมตัวแทนนายหน้าอสังหาริมทรัพย์ในการติดต่อประสานงานกับทางท่านอาจารย์ไฟศาลา บัณฑิตยาณนท์ ขอขอบคุณญาติพี่น้องของผู้เขียนที่มีส่วนสำคัญในการจัดพิมพ์วิทยานิพนธ์ฉบับนี้ คุณชญาณช์ พคงลาภยศ ในการให้กำลังใจตลอดมา

โดยเฉพาะอย่างอิ่งผู้เขียนขอรับขอบเขตพิเศษจาก คณาจารย์ และผู้มีพระคุณทุกท่านที่ได้ให้ความสนับสนุนให้ความท่วงใจและกำลังใจแก่ผู้เขียนด้วยดีตลอดมาจนผู้เขียนสำเร็จการศึกษาตามที่มุ่งหวังไว้ และหากมีความบกพร่องในวิทยานิพนธ์ฉบับนี้ผู้เขียนขออภัยไว้เพื่อจะได้ย

สารบัญ

หน้า

บทคัดย่อภาษาไทย	๔
บทคัดย่อภาษาอังกฤษ	๕
กิจกรรมประการศ	๖
บทที่ 1 บทนำ	1
- ความเป็นมาและความสำคัญของปัญหา	1
- วัตถุประสงค์และขอบเขตของการวิจัย	7
- ข้อมูลดิฐาน.....	7
- วิธีดำเนินการวิจัย	8
- ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับจากการวิจัย	8
บทที่ 2 ประวัติความเป็นมาของ เอสโคร์	9
- ความหมายของ เอสโคร์.....	10
- ลักษณะของบัญชีเอสโคร์.....	18
- การใช้บัญชีเอสโคร์ในการซื้อขายอสังหาริมทรัพย์.....	19
- บุคคลที่เกี่ยวข้องในเอสโคร์.....	22
- สาระสำคัญที่จะต้องกำหนดในลัญญาซื้อขาย.....	29
- การเบิดเอสโคร์.....	31
- คำสั่งเอสโคร์.....	32
- ขั้นตอนการดำเนินงานของเอสโคร์.....	33
- สิ่งที่จำเป็นที่จะต้องใช้ในการเบิดเอสโคร์.....	35
- ความรับผิดชอบของเอสโคร์.....	36
- การเบิดเอสโคร์.....	39

หน้า

- ข้อบังคับในการขอใบอนุญาตในการประกอบอาชีพเอสโคร์ว.....	40
- ผลประโยชน์ของการใช้เอสโคร์วในการซื้อขาย.....	41
- บุคคลที่ทำหน้าที่เป็นตัวแทนเอสโคร์วและเจ้าหน้าที่เอสโคร์ว.....	43
- หน้าที่ของ Escrow Company.....	44
- บทบาทของ Escrow Company ในการทำนิติกรรมซื้อขายอสังหาริมทรัพย์.....	44
- บทบาทของสถาบันการเงิน	46
- Property Taxes, Proration and Escrow Account	46
- Mortgage Insurance and Escrow Account	47
- Hazard Insurance and Escrow Accounts	48
- Mortgage Cancellation Insurance and Escrow Account	49
- รูปแบบการใช้งานของระบบเอสโคร์วในสหรัฐอเมริกา.....	50
- กฎหมาย Relation Back.....	51
- ผลในกรณีที่ปรากฏข้อเท็จจริงไม่ครบถ้วนกฤษฎี Relation Back....	52
- หน้าที่และความรับผิดชอบกฎหมายของตัวแทนเอสโคร์วที่มีต่อคู่สัญญา...	53

บทที่ 3 ชุรภิจօสังหาริมทรัพย์ในประเทศไทย กับการใช้ระบบ เอสโคร์ว ในการซื้อขาย	63
- ประกาศของคณะกรรมการบัญชี 286	69
- พระราชบัญญัติอาคารชุด (พ.ศ.2522)	72

หน้า

บทที่ 4 แนวทางพัฒนากฎหมายและการเสนอแนะแนวทางในการแก้ไขปัญหา	79
- ขั้นตอนในการซื้อขายบ้านจัดสรรหรืออาคารชุดในประเทศไทย.....	79
- ปัญหาที่เกิดขึ้นระหว่างเวลาทำสัญญาซื้อขายจนถึงการผลักดันที่เกิดขึ้น ในประเทศไทย.....	80
- เอสโคร์วจะสามารถเข้ามีบทบาทอย่างไรในการซื้อขายในประเทศไทย	80
- การเกิดตัวแทนกลางคุ้มครองคู่สัญญา.....	83
- คุณสมบัติของบุคคลผู้ทำหน้าที่เป็นตัวแทนกลางคุ้มครองคู่สัญญา.....	85
- สิทธิและหน้าที่ของตัวแทนกลางคุ้มครองคู่สัญญา.....	85
- สิทธิและหน้าที่ระหว่างผู้ซื้อ, ผู้ขายกับตัวแทนกลางคุ้มครองคู่สัญญา.....	86
- กรณีสิทธิในทรัพย์สินที่อยู่ในความดูแลของตัวแทนกลางคุ้มครองคู่สัญญา	88
- ความสมบูรณ์ของการซื้อขาย ในกรณีคู่สัญญาเลือกใช้ ระบบคุ้มครอง คู่สัญญา (Escrow) ใน การซื้อขาย.....	88
- ภาระในเรื่องค่าธรรมเนียมและ/หรือค่าใช้จ่ายต่าง ๆ	89
บทที่ 5 บทสรุป และข้อเสนอแนะ	95
รายการอ้างอิง.....	99
ภาคผนวก.....	102
- ประกาศของคณะกรรมการฯ ฉบับที่ 286	103
- ร่างพระราชบัญญัติการจัดสรรที่ดิน	115
ประวัติผู้เขียน.....	134