

9/24/06

การวิเคราะห์รูปแบบสารโฆษณาทางโทรทัศน์
ที่เกี่ยวข้องกับ
การสร้างลักษณะผู้บริโภคชั้นสูงในสังคมไทย



นางสาวกฤณา ชัยวงศ์ (สุขมนัส)

วิทยานิพนธ์นี้เป็นส่วนหนึ่งของการศึกษาตามหลักสูตรปริญญาในสาขาศาสตรมหาบัณฑิต
ภาควิชาการสื่อสารมวลชน
บัณฑิตวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์ มหาวิทยาลัย

พ.ศ. 2537

ISBN 974-584-557-4

ลิขสิทธิ์ของบัณฑิตวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์ มหาวิทยาลัย

工14082420

**AN ANALYSIS OF TELEVISION COMMERCIAL MESSAGES
CONCERNING THE CREATION OF HIGH PROFILE
CONSUMERS IN THAI SOCIETY**

MISS KRISHNA CHINNAWANGSO (SUKMANAT)

**A Thesis Submitted in Partial Fulfillment of The Requirements
for The Degree of Master of Arts
Department of Mass Communication
Graduate school
Chulalongkorn University
1994
ISBN 974-584-557-4**

หัวข้อวิทยานิพนธ์ การวิเคราะห์รูปแบบสารโฆษณาทางโทรทัศน์
ที่เกี่ยวข้องกับการสร้างลักษณะผู้บริโภคชั้นสูงในสังคมไทย

โดย นางสาวกฤษณา ชิณวงศ์ (สุขมนัส)

ภาควิชา การสื่อสารมวลชน

อาจารย์ที่ปรึกษา รองศาสตราจารย์ ดร. นันทawan สุชาโต



บัณฑิตวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย อนุมัติให้นับวิทยานิพนธ์ฉบับนี้เป็นส่วนหนึ่ง
ของการศึกษาตามหลักสูตรปริญญาบัณฑิต

คณะกรรมการบัณฑิตวิทยาลัย
(ศาสตราจารย์ ดร. ถาวร วัชราภัย)

คณะกรรมการสอบวิทยานิพนธ์

ประธานกรรมการ
(รองศาสตราจารย์ ดร. อุบลรัตน์ ศิริยุวศักดิ์)

อาจารย์ที่ปรึกษา
(รองศาสตราจารย์ ดร. นันทawan สุชาโต)

กรรมการ
(ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ชวนะ ภาคนันท์)



กฤษณา ชิณวงศ์ : การวิเคราะห์รูปแบบสารโฆษณาทางโทรทัศน์ที่เกี่ยวข้องกับผู้บริโภคชั้นสูงในสังคมไทย (An Analysis of Television Commercial Messages Concerning the creation of high profile consumer in Thai society) อาจารย์ที่ปรึกษา : รศ.ดร. นันทวน สุชาโต 132 หน้า ISBN 974-584-557-4

การวิจัยเรื่องนี้มุ่งที่จะวิเคราะห์ถึงกระบวนการสร้างภาพความคิดเกี่ยวกับการบริโภคสินค้าระดับสูงผ่านสื่อโทรทัศน์ โดยวิธีการทางสัญญา ภายใต้กรอบแนวคิดเชิงทฤษฎีเกี่ยวกับกลยุทธ์ “การยกระดับสถานภาพทางสังคมของกลุ่มชนชั้นนำรุ่นใหม่” ด้วยการใช้เทคนิคการสร้างความหมายเนื้อหาสาร กระตุ้นให้เกิดแรงจูงใจในการตัดสินใจซื้อสินค้าเพื่อได้มาซึ่งภาพลักษณ์ของความเป็นชนชั้นสูงที่ปรากฏเป็นแรงจูงใจอยู่ในภาพยนตร์โฆษณาดังกล่าว

ผลการวิจัยบ่งชี้ให้เห็นและแบบแผนของแรงจูงใจสำคัญที่นำมาใช้ร่วมกันในภาพยนตร์โฆษณาสินค้าระดับสูง ซึ่งแบ่งกลุ่มคือจากออกเป็น 6 ประเภท โดยสามารถสรุปได้ดังนี้ (1) ความเป็นหนึ่งเดียว/เอกลักษณ์โดดเด่น (2) ความทันสมัย (3) ความเหนือกว่าบุคคลอื่น (4) ศักดิ์ศรีและความภาคภูมิใจ

โดยที่การนำเสนอความหมายดังกล่าวเป็นไปอย่างสอดคล้องกับปริบทของสไตล์การใช้ชีวิตที่ “ทันสมัย” ตามกระแสของสังคมโลก โดยเฉพาะการตอกย้ำสนับสนุนรสนิยมและวิถีชีวิตของกลุ่มชนชั้นกลางระดับสูงรุ่นใหม่ที่มีวัฒนธรรมการบริโภคเฉพาะแบบ ที่แพร่ระบาดผ่านสื่อมวลชนไปทั่วโลก

ภาควิชา.....นิเทศศาสตร์.....
สาขาวิชา.....สื่อสารมวลชน.....
ปีการศึกษา.....2536.....

ลายมือชื่อนิสิต.....
ลายมืออาจารย์ที่ปรึกษา.....
ลายมือชื่ออาจารย์ที่ปรึกษา.....

KRISHNA CHINNAWANGSO : AN ANALYSIS OF TELEVISION COMMERCIAL MESSAGES CONCERNING THE CREATION OF HIGH PROFILE CONSUMER IN THAI SOCIETY: THESIS ADVISOR: ASSC.PROF. NANTHAWAN SUCHATO, Ph.D. 132 PP. ISBN 994-584-557-4

This study is aimed at analyzing a positioning process of high profile product consumption portrayed through television. A semiotic method was used along with a theoretical framework of the "Pull-Up strategy" advertising and the "image-marking motivation techniques applied to influence the upper middle class target group's consumption behavior.

Characteristics and patterns of salient motives were found to be commonly utilized for all 6 lines of product advertising. They were in the following : (1) uniqueness, (2) modernity, (3) ambition and, (4) privilege and high self-esteem.

The latent motives implied from these advertising films appeared to be congruent with a context of a global "modern" lifestyle. Through this reinforcement process in the media, it helps to support a preponderance and prevalence of a unique taste in the consumption of a newly emerged group so called "Thai YUPPIES" which is now shared by all audiences.

ภาควิชา.....สื่อสารมวลชน
สาขาวิชา.....
ปีการศึกษา.....2536

ลายมือชื่อนิสิต.....
ลายมือชื่ออาจารย์ที่ปรึกษา.....
ลายมือชื่ออาจารย์ที่ปรึกษา.....



กิตติกรรมประกาศ

ก่อนที่จะทำวิทยานิพนธ์เล่มนี้ เดิมไปด้วยความสับสน อุปสรรค และความกดดันทั้งภายใน และภายนอกคณ尼เทศศาสตร์แห่งนี้ แต่ก็สามารถสำเร็จลุล่วงไปด้วยดี ซึ่งขอยกความสำเร็จนี้ให้กับ บิดามารดาผู้ชี้ให้ความรักและชีวิต รวมถึงพี่สาวที่เป็นแรงผลักดันสำคัญในการกล่าวว่า “อยากรู้วิทยานิพนธ์ 2 เล่มที่เป็นนามสกุลเดียวกันในสถาบันการศึกษาอันศักดิ์สิทธิ์แห่งนี้” วันนี้วิทยานิพนธ์ เล่มที่ 2 ก็เกิดขึ้น ซึ่งถือเป็นเล่มสุดท้ายของครอบครัวนี้ เพราะพ่อและแม่เมลูกเพียงแค่ 2 คน นอกเหนือจากนี้แล้ว วิทยานิพนธ์เล่มนี้ขอขอบคุณ

“ความอดทน”....ความอดทนในการฟื้นฟ้าอุปสรรคต่าง ๆ เพื่อที่จะให้สำเร็จอย่างสมศักดิ์ศรีของความเป็นนิสิตฯ

“พลังอำนาจ”....พลังอำนาจที่ได้มาจากการกำลังใจของผู้คนที่อยู่รอบข้างรวมถึงความหวังดี และ แรงแห่งการทำดี

“สติปัญญา”.....สติปัญญาของผู้เขียนซึ่งจะเกิดเองไม่ได้ แต่ก่อขึ้นด้วยอาจารย์ทุกท่านที่ได้สร้างให้เกิด ความรู้มานานถึงทุกวันนี้ โดยเฉพาะอาจารย์ที่ปรึกษา “ผู้สอนให้เห็นการตัดสินใจที่ถูกต้อง” อาจารย์ที่ปรึกษาร่วม “ผู้ให้ความช่วยเหลือและชี้นำในการวิจัย” รวมถึง ประธานกรรมการสอบวิทยานิพนธ์ “ที่ได้ให้แนวทางในการทำวิจัยครั้งนี้”

“ความมีน้ำใจ”...ความมีน้ำใจของผู้ให้ข้อมูล ผู้ให้ความช่วยเหลือ เจ้านาย เพื่อนและครอบครัวข้างที่ให้ กำลังใจรวมถึงน้องจุ่มที่เป็นแรงสำคัญในการรวมเล่มวิทยานิพนธ์ครั้งนี้ ลิ่งที่ทุกคนให้ ความช่วยเหลือเป็นลิ่งสำคัญและเป็นเครื่องหมายแสดงว่า “สังคมไทยเป็นสังคมที่มี น้ำใจ”

“ความอดทน พลังอำนาจ สติปัญญา และความมีน้ำใจ” ของมนุษย์ซึ่งจะหาสิ่งใดเสมอเมื่อ ได้ยาก แม้ไม่ได้อ่านนามของผู้ที่อยู่เบื้องหลังของความสำเร็จครั้งนี้ เพราะไม่สามารถจะกล่าวได้หมด เพียงแค่หน้ากระดาษแผ่นเดียว หากแต่ความทรงจำในการช่วยเหลือครั้งนี้ จะถูกจดจำไว้ตลอดไป

ท้ายที่สุดนี้ผู้เขียนขอขอบคุณความสำเร็จครั้งนี้ให้เป็นของขวัญสำหรับผู้ร่วมชีวิต ซึ่งจะใช้ชีวิต นับแต่นี้ด้วยกันตลอดไป



สารบัญ

หน้า

| | |
|-------------------------|---|
| บทคัดย่อภาษาไทย..... | ๑ |
| บทคัดย่อภาษาอังกฤษ..... | ๒ |
| กิตติกรรมประกาศ..... | ๓ |

| | | |
|----------------|--|------------|
| บทที่ ๑ | บทนำ | |
| - | ความเป็นมาและความสำคัญของปัญหา..... | ๑ |
| - | วัตถุประสงค์การวิจัย..... | ๑๔ |
| - | ปัญหานำวิจัย..... | ๑๔ |
| - | ขอบเขตการวิจัย..... | ๑๕ |
| - | นิยามคำศัพท์..... | ๑๖ |
| - | ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ..... | ๑๙ |
| บทที่ ๒ | แนวคิดทฤษฎีและงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง | |
| - | การสร้างสถานภาพของลินค้า..... | ๒๑ |
| - | กลยุทธ์การยกระดับสถานภาพของสังคมให้สูงขึ้น..... | ๒๔ |
| - | กลยุทธ์วิธีการสร้างแรงจูงใจ..... | ๒๖ |
| - | การตีความหมายเนื้อหาสารโฆษณาด้วยวิธีการเชิงลัญญา..... | ๓๑ |
| บทที่ ๓ | ระเบียนวิธีการและการเก็บรวบรวมข้อมูล | |
| - | แหล่งข้อมูล..... | ๓๔ |
| - | การวิเคราะห์ข้อมูล..... | ๓๘ |
| - | การนำเสนอข้อมูล..... | ๔๐ |
| บทที่ ๔ | การสร้างภาพความเกี่ยวกับลินค้าระดับสูง..... | ๔๑ |
| บทที่ ๕ | การวิเคราะห์รูปแบบภาพยันตร์โฆษณาเพื่อผู้บริโภคระดับสูง..... | ๗๔ |
| บทที่ ๖ | บทสรุปและข้อเสนอแนะ..... | ๑๑๒ |
| | เอกสารอ้างอิง..... | ๑๒๗ |
| | ประวัติผู้เขียน..... | ๑๓๒ |