

บทที่ 5

บทสรุป

ปัจจุบันการให้บริการสื่อสารมีความสำคัญต่อระบบเศรษฐกิจมากยิ่งขึ้นตามการขยายตัวของเศรษฐกิจทั้งในและระหว่างประเทศ การให้บริการ Courier ระหว่างประเทศเป็นรูปแบบหนึ่งของการให้บริการสื่อสาร กำหนดให้บริการติดต่อขนส่งเอกสารและลิ้งของต่างๆ ระหว่างผู้รับและผู้ส่ง ที่อยู่ในประเทศไทยกับต่างประเทศ ถึงแม้ว่าบริการ Courier เป็นบริการใหม่ที่จดทะเบียนดำเนินการในระยะเวลาไม่ถึง 10 ปีในประเทศไทย แต่กิจการนี้ได้เจริญขึ้นอย่างรวดเร็ว มีผู้ประกอบการให้ความสนใจเปิดการให้บริการสื่อสารหลายแห่ง ทั้งในภาคเอกชน และรัฐวิสาหกิจหรือการสื่อสารแห่งประเทศไทย ลักษณะตลาดแตกต่างไปจากตลาดสินค้าหรือบริการอื่น คือมีผู้ประกอบการทั้ง 2 ภาค เป็นผู้ให้บริการ และการให้บริการทั้ง 2 มีนโยบายและวิธีการแตกต่างกัน

วิทยานิพนธ์ฉบับนี้จึงมุ่งศึกษาโครงสร้างตลาด วิเคราะห์ถึงระดับการกระจุกตัวของตลาด แต่ละประเภท ชั้นระดับการกระจุกตัวดังกล่าวเป็นต้นที่แสดงให้เห็นถึง ระดับของการผูกขาดหรือการแข่งขันของตลาด พร้อมกับศึกษาถึง ผลติงกรรมการดำเนินนโยบายการแข่งขันกัน ทั้งทางด้าน การกำหนดราคาและคุณภาพบริการของผู้ให้บริการแต่ละราย และการเปลี่ยนแปลงโครงสร้างตลาด ในอนาคต เนื่องจากข้อมูลทางด้านการตลาดของผู้ให้บริการส่วนใหญ่เป็นความลับ ไม่สามารถเปิดเผยได้ ดังนั้น จึงต้องศึกษาโดยการรวบรวมข้อมูลจากการสัมภาษณ์ผู้ให้บริการและผู้ใช้บริการ โดยการใช้แบบสอบถาม

ผลการศึกษาพบว่า ลักษณะตลาดบริการ Courier ระหว่างประเทศมี ระดับการกระจุกตัวปานกลาง โดยคำนวนจากค่าใช้บริการของผู้ใช้บริการ หรือรายได้ของผู้ให้บริการ จำนวนผู้ใช้บริการ และปริมาณการใช้บริการ โดยมี DHL เป็นผู้นำส่วนแบ่งตลาดและการ กระจุกตัวตามประเภทการใช้บริการของผู้ใช้บริการแตกต่างกันเดือ มีการกระจุกตัวการใช้

บริการในประเทศธุรกิจการนำเข้าและการส่งออกโดย DHL และ TNT.SKYPAK เป็นผู้ผูกขาด
บริการในตลาดประเทศธุรกิจสถานีน้ำมันการเงิน รวมร้อยละ 94.50 และ DHL ผูกขาดในการส่ง
ลิ้งของประเทศข้อมูลคอมพิวเตอร์ ร้อยละ 76.93 OCS ผูกขาดในการส่งลิ้งของประเทศห้อง
สืบพิมพ์ ร้อยละ 100.00 ส่วนการกระจายตัวตามประเทศปลายทางที่ส่งมี CITY LINK และ
OCS เป็นผู้นำตลาดในประเทศ มาเลเซีย และญี่ปุ่น ส่วน DHL เป็นผู้นำในประเทศอเมริกา
ช่องกง สิงคโปร์ อังกฤษ และเยอรมัน

เมื่อศึกษาถึงพฤติกรรมการดำเนินงานของผู้ให้บริการแต่ละรายพบว่า ผู้ให้บริการทุก
รายมีส่วนในการกำหนดราคา โดยมีลักษณะโครงสร้างราคาแตกต่างกัน และผู้ให้บริการภาค
เอกชนมีความยึดหยุ่นในการกำหนดราคา คือสามารถลดราคาริ่ว่เพิ่มราคากลับต้องกับต้น
ทุกการดำเนินงาน ผู้ให้บริการเหล่านี้จะแข่งขันกันลดราคาก่อนใช้บริการแก่ผู้ใช้บริการแต่ละ
ประเทศต่างกันตามค่าใช้จ่ายโดยการให้ส่วนลดในอัตราที่ต่างกัน ส่วนใหญ่ส่วนลดจะอยู่ในอัตรา^{ส่วนลด}
ระหว่าง 5-25 เปอร์เซ็นต์ และให้เครดิตการจ่ายค่าบริการกับลูกค้าบางรายส่วนใหญ่จะให้
เครดิต 1 เดือน ผู้ให้บริการดำเนินนโยบายให้ส่วนลดหรือเครดิตนี้ก็เนื่องจากการได้ส่วนแบ่ง
ตลาดเพิ่มขึ้น ส่วนการสื่อสารแห่งประเทศไทยหรือบริการ EMS ไม่สามารถลดราคากลับผู้ใช้
บริการรายได้รายหนึ่งได้ เพราะรัฐวิสาหกิจ มีเป้าหมายเพื่อประโยชน์แก่ประชาชนและต้องให้
ความเสมอภาคแก่ประชาชนทุกคน ซึ่งนโยบายการแข่งขันการกำหนดราคานั้นมีส่วนทำให้ส่วน
แบ่งตลาดของผู้ให้บริการแต่ละแห่งแตกต่างกัน

ส่วนทางด้านการกำหนดคุณภาพการให้บริการ ผู้ให้บริการพยายามปรับปรุงการให้
บริการให้รวดเร็วยิ่งขึ้น โดยการเพิ่มเที่ยวบินไปยังประเทศปลายทางต่างๆ ให้ยิ่งขึ้น ในขณะ
เดียวกันก็มีการส่งเสริมการขาย โดยการรับส่งสิ่งของถึงสถานที่ผู้รับส่งนี้ จัดการที่บินห่อสิ่งของ
ฟรี เป็นต้น ซึ่งการกำหนดคุณภาพบริการเฉพาะบางประเทศปลายทางมีผลต่อส่วนแบ่งตลาดใน
ประเทศปลายทางนั้น ๆ

สำหรับความล้มเหลวที่ระบุว่างนโยบายราคาและนโยบายคุณภาพนั้น ผู้ให้บริการที่อยู่
ในตำแหน่งที่เหมาะสม และตีกีดูดสำหรับผู้ใช้บริการคือ ตำแหน่งการให้บริการของ EMERY
ซึ่งมีตำแหน่งอยู่ในระดับราคาต่ำ และคุณภาพสูง ตำแหน่งของ DHL และ EMS เป็นตำแหน่งที่ผู้

ใช้บริการบางกลุ่มพอใจเท่านั้น และการดำเนินนโยบายการกำหนดราคาและนโยบายคุณภาพของ DHL และ OCS มีความสัมพันธ์กัน แสดงว่าหากงานทั้ง 2 สามารถปรับเปลี่ยนนโยบายราคาและคุณภาพให้เหมาะสมกับกลุ่มลูกค้าที่ต้องการราคาต่ำและกลุ่มลูกค้าที่ต้องการคุณภาพบริการที่ดีในขณะที่ผู้ให้บริการรายอื่นๆ ดำเนินนโยบายการกำหนดราคาและคุณภาพบริการไม่สัมพันธ์กัน

และจากการศึกษาถึงการเปลี่ยนแปลงโครงสร้างตลาดภายใต้สภาวะตลาดคงที่ โดยทำการวิเคราะห์ ส่วนแบ่งตลาดที่วัดจากค่าใช้บริการ จำนวนผู้ใช้บริการ และปริมาณการใช้บริการ พบว่า ผู้นำส่วนแบ่งตลาดสูงสุดในอนาคตคือ EMS และถ้ามีการเปลี่ยนแปลงสภาวะตลาด EMS ก็ยังคงมีแนวโน้มในส่วนแบ่งตลาดสูงสุด เพราะ EMS ได้เปรียบที่ทำงานเอกสารอิเล็กทรอนิกส์ ในด้านเงินทุน และการขยายบริการได้กว้างขวางทั่วประเทศ